

---

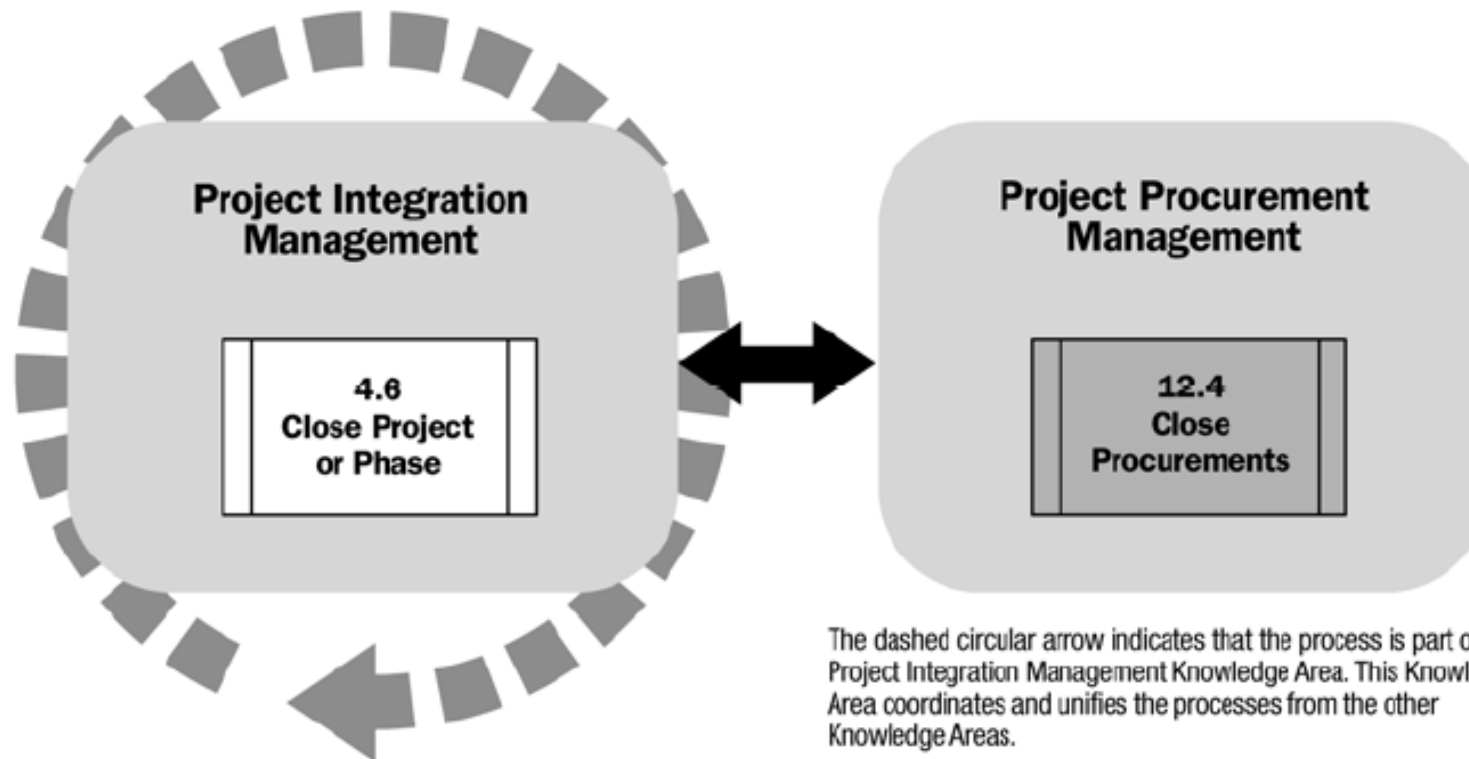
# La etapa de Cierre

---

## ¿Qué es el Cierre?

- El cierre es la etapa que finaliza el Proyecto, en la que:
  - formalmente se da por concluido
  - se reúne y archiva toda la información generada para su uso posterior en otros proyectos
- El cierre es fundamental en un proyecto y nunca se debe obviar.

# Cierre



## Cerrar el Proyecto o Fase

Proceso de “Cerrar el Proyecto o Fase” (4.6):

Documentación de los resultados del proyecto o fase a fin de formalizar la aceptación del *sponsor* sobre el producto entregado.

- Un proyecto se puede cerrar cuando se acaba con *éxito* o cuando....
  - Los objetivos no se han cumplido y no se puede o quiere volver a intentar
  - Se termina o recorta el presupuesto
  - Se re-asignan los recursos a tareas más prioritarias
  - La organización pierde interés

## Cerrar el Proyecto o Fase: Salidas

- Dados los documentos de Rendimiento del proyecto o fase y toda la información generada a lo largo del mismo, se produce:
  - Archivo del Proyecto: Conjunto de registros indexados que se archivarán para su posterior uso, previa distribución a todos los participantes implicados.
  - Cierre Administrativo: Aprobación por parte del *sponsor* de la terminación del proyecto o fase
  - Lecciones aprendidas: Con lo ocurrido en el proyecto, ¿qué se puede mejorar en el futuro?

## Cerrar las Adquisiciones

- Proceso de “Cerrar las Adquisiciones” (12.4):  
Finalización de cada uno de los contratos de adquisición, garantizando:
- la verificación del producto (¿se ha completado todo el trabajo contratado?)
  - el archivado de toda la información para su posterior uso

## Cerrar las Adquisiciones: Salidas

- Dada toda la documentación del contrato y mediante la realización de una auditoría al proceso de adquisición, se genera:
  - El archivo del contrato: Conjunto indexado de registros que se incluirán en el archivo final del proyecto.
  - Aceptación formal de cierre: Documento enviado al proveedor indicando la aprobación final del producto entregado.
  - Lecciones aprendidas: Mejora de los futuros procesos de adquisición.